

▼ REPORTAGE



BODÉN



VÄXTHUSARBETARE. I växthuset arbetar bland andra BBK-spelaren Charles Samson och Vital Malekera. Vital Malekera är utbildad agronom och brinner verkligen för sitt uppdrag.



GRÖNSKANDE. I dag är odlingen i full gång och Sture Nordmark räknar med att leverera den första krissalladen i april.

”Jag har inga tankar på att pensionera mig. Varför skulle jag ha det?”

Han är van att så små företagsfrön och sedan driva upp dem. Men den här gången handlar det faktiskt om riktig trädgårdsodling. Entreprenören Sture Nordmarks senaste projekt heter Nordgrönt.

–Vi satsar på närodlade grönsaker och det känns som om vi hittat rätt, säger han.



MULTIENTREPRENÖREN Sture Nordmark har nu gett sig in i grönsaksbranschen. Han har gett växthuset på Bränslan nytt liv och förser sedan i våras affärerna i Boden med närodlad sallad.

FOTO: JOAKIM NORDLUND

Entreprenören som ser grönt

BODEN HAR FÅTT ännu ett företag. Bakom det står Sture Nordmark och den här gången ger han sig in i trädgårdsbranschen. Han har blåst nytt liv i det unika cylinderformades växthuset ute på Bränslan i Boden.

I dag är verksamheten i full gång och redan i april kunde man leverera den

återvinningsanläggningen på Bränkläppen i Boden och i fjol startade han Svalget Återvinning AB. Den 6 mars samma år tog han även över skrotverksamheten på Torpgården och i dag har han lyckats dubbla omsättningen på den.

Återvinning återkommer

Steket till att bli grönsaksodlare känns onekligen rätt långt.

–Många undrar kanske ”vad har han nu hittat på?”. Men ser man på de företag som jag medverkat i så är väl den röda tråden att det ska vara återvinningsbart och miljöaspekten blir bara viktigare och viktigare, säger Sture Nordmark.

”Ser man på de företag som jag medverkat i så är väl den röda tråden att det ska vara återvinningsbart”

första egenproducerade krissalladen. Annars förknippas Sture Nordmark mest med företag som arbetar för att ta hand om och återvinna miljöfarligt avfall. Han har bland annat byggt upp

utformning. I stort sett allt återvinns. Men det har stått tomt i närmare tio år och också varit till salu under en längre tid. De alternativ som nämndes var att använda det som garage eller förråd men när Sture Nordmark fick höra att det eventuellt skulle bli garage fick han en helt annan idé.

–Jag tyckte det var synd att det här skulle bli ett garage. Nu har vi säkert rustat det för en halv miljon och nu fungerar det. Det är ju en glädje att se när det växer och de vill ju ha varorna på stan och det är givetvis otroligt glädjande, säger han.

Säljer utan mellanhänder

Tanken är först att trygga behovet i Boden. I nästa skede kommer men att ta kontakt med butiker ute på Storheden och i Luleå. Det kommer heller inte att

finnas några mellanhänder utan man distribuerar själv produkterna från växthuset på Bränslan och ut till affärerna.

–Tanken var väl först att om jag starta upp det här så kan jag ha billig och nyttig mat och på så vis gå ned 20 kilo så att jag slipper att gå i supertungvikt hela livet. Målet är att gå ned till tungvikt och då slipper jag väl vara med på nått bantningsprogram, säger han och garvar.

En sann multientreprenör

I nästan 20 års tid var Sture Nordmark anställd inom Boden kommun. I dag är han en multientreprenör och ett vardagligt åtta-till-fem-jobb lockar inte.

–Det finns inget som är så tråkigt som att gå på timtid och månadslön.

Det ska vara utmaningar hela dan och hela veckan. Annars är det inte roligt.

Sedan tillägger han:

–Och de som är anställda skulle inte vilja ha mig där, de skulle inte orka. Jag är en för arbetssam person. När man har varit sin egen så länge så skulle det vara helt omöjligt. Helt omöjligt. Jag börjar kvart över fem på morgonen och slutar nio-tio på kvällen, vem fan vill göra så, va? Och dessutom när man ligger på natten och tänker på olika idéer.

Byråkratibrottning

Men att ha bra idéer är en sak. Att ha så mycket driv i sig att man lyckas göra verklighet av dem är en helt annan. Sture Nordmark som i dag varit med om att starta upp så många företag säger att man ofta tvingas brottas

med en hel del byråkrati men att det gäller att inte ge upp.

–Myndigheterna har ibland svårt att tro på en del saker och ting men som tur är har man lyckats träffa några bra personer under resan. I en sån här stad som har varit demokratiskt styrd och på gränsen till halvkommunistisk så har det inte varit så jävla enkelt alla gånger, säger han.

Tankar om framtiden

Han tror också att Boden går en ljus framtid till mötes.

–Hästcentrum, miljötekniskt centrum och arenan med nöjesparken. Får vi de här tre att ramlas in så behöver vi inte fundera så mycket på det vi tappat inom den offentliga sektorn. Det är inte för ro skull som jag är den största aktieägaren i Skicamp för folk

kommer, som jag tror, att flockas där och på alla de platser där det finns nöjesaktiviteter som vi kan bjuda på. Samtidigt som vi jobbar hårt med att utveckla travet. Det har vi lyckats bra med och det ska vi fortsätta med.

Lägger inte av

Nästan är fylld Sture Nordmark 65 år men han hör inte till den samling som längtar till ett liv i stillhet.

–Vad som händer då? Då ökar vi bara, säger han och skrattar.

Sedan blir han mer allvarlig. –Jag har inga tankar på att pensionera mig. Varför skulle jag ha det? Att skapa är att leva så jag kommer nog att hitta på nått nästa år också.

FAKTA

Stures tre tips om hur man får sitt företag att växa

- Bra personal
– Självgående personal som man kan lita på är oerhört viktigt. Man måste ge dem förtroende så att de kan växa och bli bättre än en själv. När man har passerat det så är det bra.
- Mod
– Man måste vara modig. Man får inte fundera alltför länge för då är affären förbi. Man måste lyssna på sig själv och lita lite på magkänslan.
- Ligga före sin tid
– Man måste skapa sig en framtidsvision. Det är svårt att ligga tio år före, det ifrågasätts alltid. Det här växthuset har varit 20 år före sin tid. Det är först nu man talar om lokalodlad och närproducerat.

JOAKIM NORDLUND